

## Perfil

**Sector:** Insurtech

**Tipo de producto:** Operador de back-office AI-native para corredoras de seguros

**Nombre de Producto:** Korply

**Fecha de lanzamiento:** 2025

**Personas en el equipo:** 5

## Países Operación:

- Chile

## Productos Operación:

- Módulo Cobranza
- Módulo Datos
- Módulo Análisis
- Módulo Renovaciones
- Módulo Multi-Cotización

## Equipo / C-Level



**Santiago Martínez Alzamora**  
CEO



**Ignacio Pavez Avendaño**  
CTO



**Pedro Pablo Vásquez**  
Latapiat  
CCO

## Contacto

**Santiago Martínez**

 [santiagomartinez@korply.com](mailto:santiagomartinez@korply.com)

 [korply.com](http://korply.com)

 Updated: 12-07-2026

# Capacidad operativa que escala con tu corredora

## Problema

Una corredora existe para dar confianza, seguridad y protección a las personas que le confían su cobertura. Pero su back-office es manual: cada póliza suma horas de cobranza, ingreso de datos, renovaciones y mucho más. Crecer significa más planilla, no más margen. El equipo más valioso queda enterrado en la operativa y se aleja de su core, el cliente. No hay alternativas accesibles para romper ese techo de capacidad.

## Solución

Korply opera el back-office de la corredora con IA que hace el trabajo: nosotros operamos, el cliente no toca nada. No es un software que su equipo deba operar ni que lo obligue a sumar headcount extra; la corredora recibe el output ya ejecutado, bajo suscripción. La capacidad escala con la cartera sin sumar planilla, y el equipo vuelve a su core: dar confianza, seguridad y protección a sus clientes.

## Producto

Korply es un operador AI-native del back-office de las corredoras de seguros. Cada módulo opera una función completa del back-office (cobranza, gestión de datos, análisis, renovaciones, cotizaciones) y la devuelve ya ejecutada. Evolucionan junto con la corredora.

## Mercado

Corredoras de seguros grandes, medianas, e independientes, con cartera creciendo y back-office saturado. Operación actual en Chile, pero no limitada. En preparación de expansión LATAM, con preferencia en Cono Sur.

## Modelo de Negocio

Cobramos bajo suscripción mensual, no por software. La corredora entra con un módulo y expande en una escalera decreciente: cada módulo adicional cuesta menos.

## Roadmap



## Índice de Gestión de Riesgo by InsurteChile A.G.

