



Sector: Servicios de hogar

Tipo de producto: Canal de venta c
Social Commerce y habilitación
tecnológica

Nombre de Producto: Selyt app

Fecha de lanzamiento: Oct 2019

Personas en el equipo: 35

Países Operación:

- Chile

Productos Operación:

- Canal Multimarca Social Commerce con app Selyt
- Plataforma white label Getpartners para referidos y Social Commerce cerrado.

Equipo / C-Level



Paulo Subiabre

- Director ejecutivo
- Ing. civil industrial
- Emprendedor



Javier Hernandez

- CEO
- Ing civil Informático
- Emprendedor

Contacto

Javier Hernández

javier@selyt.com

www.selyt.cl

Updated: Enero 2024

Un canal de venta colaborativo y tecnológico

Problema

- Las personas necesitan formas para generar ingresos para sus proyectos de vida; flexibles, simples y confiables.
- Las Marcas necesitan canales de venta escalables, de baja inversión y que accedan a mercados distintos de los canales tradicionales.

Solución

Selyt App es un canal de venta multirubro, multimarca y colaborativo.

Nuestra solución Getpartners es Selyt white label para que la marca desarrolle su canal propio de venta colaborativa, referidos y para sus vendedores.

Producto

Selyt App.

Suscribimos acuerdos de distribución con Marcas y vendemos sus servicios con personas que descargan nuestra app Selyt, se registran y captando clientes en sus redes de contacto. Selyt cierra la venta.

Selyt App para las personas o captadores (sellers), es una plataforma para generar ingresos on demand.

Getpartners:

Efectuamos un levantamiento de necesidades de canales de venta y potencial del cliente para generar redes colaborativas. Configuramos la plataforma con branding del cliente y lo acompañamos en la implementación hasta que su canal se consolide.

Mercado

Empresas de servicios intangibles para el hogar y las personas.

Cía de: seguros generales, vida, salud, telecomunicaciones (internet, TV), fundaciones, Alarmas, Isapre, asistencia, Parque Cementerio, Inmobiliarias y servicios hogar en general.

Modelo de negocio

Selyt app, recibimos una comisión por venta de la marca cliente y de esa comisión traspasamos un porcentaje al captador por cada venta exitosa.

Getpartners, se cobra un fee por Setup y luego un Fee Mensual por uso de la plataforma.

Roadmap

