

*Los seguros nunca serán divertidos, pero pueden ser más fáciles de gestionar e inspirar confianza.*

## Perfil

Sector: Seguros

Tipo de producto: Plataforma WEB

Nombre de Producto: Mi Portal

Seguro

Fecha de lanzamiento: Junio 2020

Personas en el equipo:4

## Países Operación:

- Chile

## Productos Operación:

- Automóviles
- PYME
- Asistencia
- Seguros obligatorios
- Seguros de Salud

## Equipo / C-Level



**Susan De Raadt Hadik**  
CEO  
Ingeniero Comercial UC  
Ex Gerente General  
Orion



**Luis Alberto Costabal V**  
Gerente de Operaciones  
Ingeniero comercial  
Gerente Tecnico

## Contacto



**Susan De Raadt Hadik**  
Susan.deraadt@miportalseguro.com  
[www.miportalseguro.com](http://www.miportalseguro.com)  
Updated: junio 2023

# MI PORTAL SEGURO ES LA NUEVA FORMA DE ADMINISTRAR TUS SEGUROS

## Problema

La manera de comprar y administrar los seguros es la misma que hace 30 años. Mercado estancado en el pasado.

Existe asimetría de información entre clientes y aseguradoras. El uso de vocabulario complicado, contratos extensos, falta de opciones y de acceso directo al mercado generan una relación distante y de desconfianza.

## Solución

Integración de los ecosistemas donde participan las empresas y las compañías de seguros, en un Portal único, MPS



ERP



Soluciones tecnológicas especializadas



Compañías de seguros

## Producto

MPS es un asistente virtual que a través de una Plataforma permite gestionar todos los seguros de una empresa y sus colaboradores, sin costo, simple y transparente.



### Cotizar

Podrás cotizar en línea y contratar todos los seguros que necesitas para tu empresa con grandes ofertas.



### Gestionar

Sube las pólizas y llevaras el control de lo que gastas, cuando vencen, denunciar siniestros y mucho más.



### Analizar

Podrás visualizar los riesgos y analizar que seguros no tienes contratados.

## Mercado



### Mercado objetivo

Empresas: Activos > UF 50.000  
Personas: 28+ con auto y casa.



### Segmentos

Personas: Funcionarios de empresas  
Empresas: Clientes ERP, Softwares especializados, Banca.



### Competencia y alternativas

-Compara  
-Corredores tradicionales

## Modelo de negocio

Ingresos por comisiones sobre las ventas de seguro



12% promedio



Ingresos Market Place

## Roadmap

