

Ponemos a disposición nuestros servicios para mejorar la gestión y rentabilidad de nuestros clientes.

Perfil

Sector: Insurtech

Tipo de producto: SaaS

Nombre de Producto: Salvataggio

Fecha de lanzamiento: Agosto 2019

Personas en el equipo: 8

Países Operación:

- Chile
- Colombia(implementando)

Productos Operación:

- Salvataggio Recupero Material
- Salvataggio Recupero Legal

Equipo / C-Level



Marco Perales
Co Founder - CEO
Ingeniero Civil Industrial.
+15 Años consultor TI en compañías de seguro



Nelson Quezada
Co Founder – Product Manager
Ingeniero Informático
+20 años en compañías seguro.



Rodrigo Márquez
Co Founder - Director
Abogado UDP - LLM University of Exeter UK
Director Bsports - Btalent Star

Contacto

Marco Perales

 mperales@salvataggio.cl

 www.salvataggio.cl

 Updated: Julio 2023

Problema

Deficiencias en la Administración , Gestión y Compliance en el proceso de recupero material (salvataje), lo cual dificulta la visibilidad, control, compliance y aceleración en la comercialización de vehículos en pérdida total y/o robo con hallazgo.

Solución

Integrar bajo una plataforma digital, los procesos de negocio referidos a la administración y gestión de salvataje de bienes, amortizando en el menor tiempo posible los costos incurridos en el siniestro, participando en ello la Compañía de Seguro, Casas de Remate , Oferentes y otros Actores. Ello de una manera simple, segura y ágil .

Producto

Plataforma digital en la nube que permite:

-  Gestión total del proceso.
-  Agilidad de ingresos de pagos detallados mediante rendición
-  Stocks en tiempo real.
-  API para total integración.
-  Flexibilidad en la asignación de bienes a los Oferentes.
-  Visibilidad total de la ubicación del bien a comercializar.
-  Información oportuna del vehículo para su comercialización.
-  Visibilidad en la asignación y desempeño de casas de remate.
-  Facilidad del control, seguimiento y notificación de trámites
-  Visibilidad y control sobre la inscripción de dominio del vehículo.



Mercado

Actualmente estamos operando en Chile e implementando nuestra solución en Colombia, proyectando para el próximo año expandirnos a Ecuador.

Modelo de negocio

Salvataggio entrega un servicio apoyado en una solución SaaS por el cual obtiene un fee mensual de parte de la Compañía de Seguro. Este incluye: plataforma personalizada de uso exclusivo para la Compañía, intermediarios que comercializan el vehículo (establecido por la Compañía), Mesa de Ayuda e incorporación de nuevas funcionalidades al producto.

Roadmap

