

## Perfil

Sector: Insurtech

Tipo de producto: SaaS

Nombre de Producto: Salvataggio

Fecha de lanzamiento: Agosto 2019

Personas en el equipo: 8

## Países Operación:

- Chile
- Colombia(implementando)

## Productos Operación:

- Salvataggio Recupero Material
- Salvataggio Recupero Legal

## Equipo / C-Level



### Marco Perales

Co Founder - CEO  
Ingeniero Civil Industrial.  
+15 Años consultor TI en compañías de seguro



### Nelson Quezada

Co Founder – Product Manager  
Ingeniero Informático  
+20 años en compañías seguro.



### Rodrigo Márquez

Co Founder - Director  
Abogado UDP - LLM University of Exeter UK  
Director Bsports - Btalent Star

## Contacto

Marco Perales

[mperales@salvataggio.cl](mailto:mperales@salvataggio.cl)

[www.salvataggio.cl](http://www.salvataggio.cl)

Updated: Julio 2023

Ponemos a disposición nuestros servicios para mejorar la gestión y rentabilidad de nuestros clientes.

## Problema









Deficiencias en la Administración , Gestión y Compliance en el proceso de recupero material (salvataje), lo cual dificulta la visibilidad, control, compliance y aceleración en la comercialización de vehículos en pérdida total y/o robo con hallazgo.

## Solución

Integrar bajo una plataforma digital, los procesos de negocio referidos a la administración y gestión de salvataje de bienes, amortizando en el menor tiempo posible los costos incurridos en el siniestro, participando en ello la Compañía de Seguro, Casas de Remate , Oferentes y otros Actores. Ello de una manera simple, segura y ágil .

## Producto

Plataforma digital en la nube que permite:

- Gestión total del proceso. 
- Stocks en tiempo real. 
- Flexibilidad en la asignación de bienes a los Oferentes. 
- Visibilidad total de la ubicación del bien a comercializar. 
- Información oportuna del vehículo para 
- Visibilidad en la asignación y desempaño de casas de remate. 
- Facilidad del control, seguimiento y notificación. 
- Visibilidad y control sobre la inscripción 
- Agilidad de ingresos de pagos detallados por API para total integración.



## Mercado

Actualmente estamos operando en Chile e implementando nuestra solución en Colombia, proyectando para el próximo año expandirnos a Ecuador.

## Modelo de negocio

Salvataggio entrega un servicio apoyado en una solución SaaS por el cual obtiene un fee mensual de parte de la Compañía de Seguro. Este incluye: plataforma personalizada de uso exclusivo para la Compañía, intermediarios que comercializan el vehículo (establecido por la Compañía), Mesa de Ayuda e incorporación de nuevas funcionalidades al producto.

## Roadmap



## Índice de Gestión de Riesgo by InsurteChile

