



Tu ciclo de ingresos en una sola plataforma

Perfil

Sector: Fintech / Insurtech

Tipo de producto: B2B SaaS

Nombre de Producto: Bill-y

Fecha de lanzamiento: Enero 2025

Personas en el equipo: 40

Países Operación:

- Chile
- Perú

Productos Operación:

- Facturación y emisión masiva de DTE
- Recaudación multicanal
- Conciliación IFRS 17 (en desarrollo)
- Cobranza y gestión de mora

Equipo / C-Level



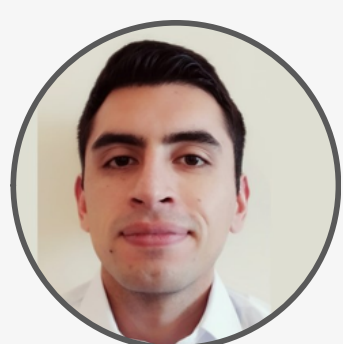
Aliosha Bertini
CEO

- [LinkedIn](#)
- abertini@bill-y.com



Sebastián Ivanovic
Commercial Lead

- [LinkedIn](#)
- sivanovic@bill-y.com



Branco Barraza
Gerente de Finanzas

- [LinkedIn](#)
- bbarraza@bill-y.com

Contacto

Sebastián Ivanovic

sivanovic@bill-y.com

bill-y.com

[Updated](#): abril 2026

Problema

Las aseguradoras gestionan millones de primas y renovaciones sobre sistemas fragmentados: cobranza manual que dispara cancelaciones tempranas, conciliación multicanal sin trazabilidad, y la presión de IFRS 17 que exige datos granulares en tiempo real. Sin automatización del ciclo completo, el costo operativo crece y el revenue se fuga por cada eslabón roto.

Solución

Bill-y automatiza el ciclo de ingresos completo: emisión masiva de documentos tributarios, recaudación multicanal con reintentos inteligentes, gestión de mora y cobranza en renovaciones, y una arquitectura preparada para la conciliación bajo IFRS 17 – todo en una sola plataforma que se integra al stack existente.

Producto

Plataforma modular de revenue cycle: Onboarding, Facturación, Contactabilidad, Recaudación, Conciliación, SAC y Cobranza. Capacidad: +800.000 documentos/hora. Resultados reales: ciclo de facturación reducido de 5 a 2 días y reportería automatizada.

Mercado

Grandes empresas con +50.000 documentos/mes en seguros, utilities, autopistas y telecomunicaciones. Operación actual en Chile y Perú.

Modelo de Negocio

SaaS B2B. Precio según volumen y módulos contratados.

Roadmap



Índice de Gestión de Riesgo by InsurteChile A.G.

